

Um unsere Position als marktführendes Unternehmen im Bereich innovativer hocheffizienter Ultraschallsysteme weiter auszubauen suchen wir ab sofort eine/n qualifizierte/n, dynamische/n Mitarbeiter/in zur Verstärkung unseres Vertriebs-Teams.

Als Gebietsleiter/in sind Sie, in Ihrem Vertriebsgebiet, für den Verkauf unserer Ultraschallsysteme in den **internistischen / kardiologischen** Fachabteilungen der Kliniken und Arztpraxen zuständig.

Ihr Profil:

Sie können Erfolge im Verkauf von kardiologischen Ultraschall-Systemen, vorweisen. Sie verfügen über ein sicheres Auftreten kombiniert mit Verhandlungsgeschick und Abschlussicherheit sowie die Fähigkeit, zielorientiert und eigenständig zu arbeiten. Teamfähigkeit, Flexibilität und Eigeninitiative sowie ein hohes Maß an Einsatzbereitschaft sind für Sie selbstverständlich.

Ihre Aufgaben:

Projektgenerierung/-analyse/-abschluss
Fachgerechte Beratung und Betreuung von Interessenten und Kunden
Vorführung und Verkauf von Systemen
Einweisung der Kunden in die Bedienung der Geräte
Teilnahme an Messen/Kongressen/Workshops
Förderung der Verkaufsaktivitäten des Unternehmens

SONOACE , deutsche Tochter des größten koreanischen Medizintechnikkonzerns bietet Ihnen:

eine innovative, umfassende und anspruchsvolle Produktpalette, einen neutralen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung, eine leistungsgerechte, erfolgsorientierte Bezahlung , ein angenehmes Arbeitsklima und eine sichere Zukunft.

Sie sind interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung.
Bitte senden Sie Ihre Unterlagen an folgende Adresse:

SONOACE GmbH

Frau Tewes
Elbestraße 10
45768 Marl

Telefon 02365 / 92438-15
Telefax 02365 / 92438-30

info@sonoace.de
<http://www.sonoace.de/>